
ÅRSRAPPORT 2020 FOR CONNECT VEST-NORGE TIL VESTLAND FYLKESKOMMUNE

INNHold

Dokumentet inneholder beskrivelse av våre mål, visjoner og tjenester, oversikt over gjennomførte aktiviteter i 2020 samt planlagte aktiviteter for 2021.

CONNECT VEST-NORGE

Connect jobber for å skape vekst. Morgendagens næringsliv skapes gjennom aktivt å koble skalerbare vekstselskaper med relevant, etablert næringsliv og «kompetent kapital». Som nøytral non-profit organisasjon har Connect unik tilgang på ledende næringslivsressurser regionalt, nasjonalt og internasjonalt. Målet er å tilføre vekstselskaper nødvendig kommersiell kunnskap, aktive eiere, styrerepresentanter, partnere og nettverk.

Det er stor interesse, høy aktivitet og mye engasjement rundt innovasjon og entreprenørskap på Vestlandet. Vi har jobbet med innovasjon, gründere og vekstbedrifter siden 2001. Nå merker vi på alvor at feltet har fått en helt annen status, og det private næringslivet, det offentlige og utdanningsinstitusjonene har innovasjon og vekst høyt på agendaen. Det gir både oss og våre samarbeidspartnere større gjennomslagskraft, og øker mulighetene for nyetableringer, omstilling og flere arbeidsplasser.

Vi har også stor pågang fra gründere som ønsker hjelp til å løfte sine selskaper på vingene, og mange caser har stort potensiale. Connect Vest gleder seg over å se at vi, sammen med andre aktører, bidrar til profesjonalisering av gründerne. I tillegg er vi stolte over den innsatsen vi har gjort for å bygge opp vårt englenettverk Connect BAN som teller ca 70 investorer i Bergen i dag.

Vi gjorde i 2017 en undersøkelse på de selskapene som hadde fått gjennomført Springbrett gjennom oss. I perioden 2012 til 2017, er det en overlevelsesgrad på 95% (totalt 172 gründerbedrifter er med i undersøkelsen). 48% prosent av springbrettselskapene fra 2012-2016 har vokst etter springbrett. Vår undersøkelse viser også at 9 av 10 springbrettselskaper har kontakt med en eller flere paneldeltakere i etterkant av Springbrett. Kontakten handler blant annet om videre rådgivning og kobling til viktig nettverk. Ekspertene blir ofte døråpnere, og vi ser mange eksempler på at de på sikt går inn i gründersekskapet som styrerepresentanter og/eller investorer.

MÅLSETNINGEN FOR CONNECT VEST-NORGE

Vår misjon er at vi sammen med gründere, hele nettverket vårt av offentlig og private støttespillere og investorene våre skal være samfunnsbyggere. Vi bringer de riktige menneskene, de riktige ideene, den riktige kunnskapen og den riktige kapitalen sammen. Vi vil bidra til å skape flere arbeidsplasser og levedyktige bedrifter på Vestlandet.

Connect støtter derfor opp under regionens mål og bidrar til å utvikle en unik infrastruktur innen entreprenørskap, innovasjon og kommersialisering gjennom å mobilisere det etablerte næringslivet og ikke minst, vi jobber aktivt for å styrke tilgangen på tidligfasekapital til gode gründere.

VERDI, NETTVERK OG SAMARBEID

VERDIVALG FOR CONNECT

Connect er en non-profit, nøytral og uavhengig aktør som tar utgangspunkt i det enkelte selskaps behov. Vi kan tilby kompetanse som ikke er tilgjengelig på det åpne markedet, og som tilføres selskapet ved hjelp av frivillig deltakelse. Bedriftene betaler ikke for tjenestene, og fatter selv sine beslutninger. Connect er et åpent nettverk som er komplementært og samarbeidende.

GRÜNDERE, VEKSTSELSKAPER OG SAMARBEID

Connect gjennomfører i hovedsak prosesser for selskaper som har vekstpotensialer, unike ideer og innovasjonshøyde. Gründere og vekstselskaper får unikt tilrettelagte tjenester og personlig tilgang til verdifull kompetanse, uten kostnad for selskapet. De beste selskapene får også presentere seg for investorer.

SAMARBEID MED NÆRINGSLIVET

Connect Vest har et tett samarbeid med næringslivet på Vestlandet gjennom cirka 100 medlems- og partnerbedrifter og over 500 ressurspersoner, i tillegg har vi tilgang til et nasjonalt og internasjonalt nettverk.

Felles for Connects medlemmer er at de er opptatt av innovasjon, nyskaping, ny teknologi mm. Flere av våre medlemmer ønsker å bidra til å skape vekst og ønsker tilgang til de «beste» vekstselskapene. Bakgrunnen er ulik, men blant medlemmene finner man seriegründere, ledere, bransjepersoner og forretningsutviklere for å nevne noe. Nettverket vårt består av ressurspersoner som samlet sitter på bred erfaring.

Det etablerte næringslivet bidrar med sin kompetanse, men får også tilgang til kvalitetssikrede vekstselskaper, godt innblikk i forretningsutvikling og nye modeller, relevant nettverk og synlighet som en viktig aktør i samfunnsutviklingen i regionen.

VERDIREGNSKAP

I løpet av et år er det mange «kostnadsfrie» timer og unik verdi som blir overført til vekstselskaper gjennom Connect Vest-Norge sine tjenester. Nettverk, råd og veiledning kan føre til mange ulike resultater.

Et forsiktig anslag er at næringslivet på Vestlandet bidrar med anslagsvis 3500 timer gratis rådgivning årlig gjennom eller som et resultat av våre prosesser og koblinger.

Å koble nytt og etablert næringsliv gir en merverdi for begge parter. Gründerbedrifter trenger nettverk og kompetanse, men etablerte bedrifter trenger også innsikt i nye forretningsmodeller og i innovasjonsmiljøet. Vi ser stadig flere vellykkede eksempler på at det etablerte næringslivet (og det offentlige) også kan skape store verdier og oppnå viktige resultater ved å inngå innovasjonssamarbeid med gründerbedrifter. Det er en vinn-vinn-situasjon som stadig flere ser nytten av.

SAMARBEID MED DET OFFENTLIGE

Connect Vest er en non-profit nettverksorganisasjon som ønsker å bidra som samfunnsbygger på Vestlandet. Vårt samarbeid med Vestland fylkeskommune, Bergen kommune og andre kommuner i Vestland, Innovasjon Norge samt kommunale/interkommunale næringshager er helt vesentlig for alt vi gjør. Vi har et felles mål om å sikre og å skape arbeidsplasser i regionen gjennom bærekraftig vekst og innovasjon.

SAMARBEID MED UTDANNINGSINSTITUSJONER

De siste årene har vi i stadig større grad samarbeidet med utdanningsinstitusjoner i Bergensregionen. Vi vil særlig trekke fram samarbeidet med Mohnsenteret for Innovasjon og regional utvikling ved Høgskulen på Vestlandet. Vi har vært med på å utvikle HVLs master i innovasjon, og bidrar med å koble academia opp mot næringslivet. Masterstudentene i innovasjon ved HVL gjennomfører Connect mini-Springbrett som en del av sin eksamen. Vi kobler også studenter som skal skrive masteroppgave med gründerbedrifter i vårt nettverk. På denne måten får gründersekskapene tilgang til den fremste teoretiske innovasjonskompetansen, medlems- og partnerbedriftene våre får tilgang til gode hoder som er på vei ut i arbeidslivet og vi hjelper studentene med nettverk i næringslivet. Ledere i store bedrifter synes det er givende å gi av sin kompetanse til unge, lovende studenter, samtidig som at studentene tilfører noe nytt inn i den tradisjonelle tankegangen i bedriftene.

Samarbeidet med HVL har nå gått over 4 år, og har vært gjensidig nyttig og lærerikt for alle parter. Fra 2019 har vi også samarbeidet med NHH.

SAMARBEID I INNOVASJONSMILJØET

Connect Vest vektlegger samarbeid med andre aktører i tidligfase- og innovasjonsmiljøet i Hordaland og Sogn og Fjordane. Vi har blant annet et tett samarbeid med VIS/Nyskapingsparken, klyngene og næringshagene. I tillegg legger vi stor vekt på samarbeid i investormiljøet. Vi ser samarbeid som en nøkkel til suksess for å sikre vekst hos de beste gründerne.

OVERSIKT OVER AKTIVITET I 2020

CONNECT ER NASJONAL MENTORKOBLER FOR INNOVASJON NORGE

Starten på 2020 var rosenrød for oss med oppstart av den nasjonale mentorkoblertjenesten for Innovasjon Norge. Vi startet i den forbindelse et større utviklingsarbeid for å lage et digitalt støtteverktøy for prosessen. Det har resultert i en mer effektiv arbeidsprosess. For Innovasjon

Norge foreslo vi en 10 timers «Krisementor» - ordning som Innovasjon Norge finansierte og vi var i gang fra medio april.

Totalt har vi gjennom Connect Vest og underleverandører koblet 720 selskap med mentorer i 2020. 162 av disse var i vår region.

DIGITALE KORONAKRISEMØTER FOR BEDRIFTER I KRISE

Da nedstengingen var et faktum brukte vi et par uker på å områ oss, og prioriterte søknad til Bergen Kommune som på forbilledlig vis raskt hadde satt av søkbare midler for alle som hadde tjenester som kunne hjelpe et kriserammet næringsliv. I løpet av våren ble det gjennomført Digitale Kriseworkshops med 180 deltagere fra ulike næringer som fikk et digitalt forum for faglig påfyll og diskusjon om krisen og alternative løsninger. Jus, økonomi, digitalisering generelt og ikke minst digital marketing og omstilling var blant temaene som ble berørt.

CONNECT SPRINGBRETT

I løpet av 2020 ble det klart at Innovasjon Norge ikke lenger har finansielle programmer

som kan finansiere Connect Springbrett i sentrale strøk, men kun i distriktskommuner. Connect Springbrett er selve hovedtjenesten vår og vi arbeider aktivt for å sikre finansiering av denne viktige tjenesten fra andre. VLFK har tatt ansvar for dette i 2021.

INVESTORFORUM

Vårens høydepunkt for oss er tradisjonelt å arrangere den populære møteplassen «Investorforum» der BAN Investorer og andre møter lovende gründere og porteføljeselskapene våre. I fjor vår ble det Koronaavlysning, mens i oktober fikk vi ved hjelp av gode smittevernsregler gjennomført fysisk hos SpB1SR Bank. Der ble blant annet selskapene Healthy Eats, Shrimp Vision, Visual Elements og Top Systems presentert for ivrige investorer.

VÅRE VIKTIGSTE AKTIVITETER I 2021

I 2021 Vil vi prioritere gjennomføringen av gründer-Springbrett enda høyere, takket være prosjekttilskudd fra VLFK. Vestlandet er en motor i AS Norges økonomi og vi må jobbe enda hardere med å støtte vekstselskaper. Grønn omstilling er et mantra og vi vil også gjennomføre springbrett for etablerte bedrifter i omstilling. Hovedaktivitetene vil gjennomføres i Bergen, men vi gjennomfører også Springbrett i andre deler av Vestland i tett samarbeide med lokale næringshager.

- **Nasjonal koordinator for Innovasjon Norges mentorkoblinger 2020-2021**

I fjor, 2020, vant vi det nasjonale anbudet om å bli Innovasjon Norge sin nasjonale mentorkobler. Det var i sterk konkurranse med flere store nasjonale og internasjonale aktører/tilbydere. Dette opplevdes som en stor honnør til det arbeidet ikke bare Connect Vest, men også våre

medlemmer og samarbeidspartnere og støttespillere i regionen, har lagt ned og bygget resultater på. Ofte vil mentoroppdraget være rettet mot at selskapet etter hvert skal hente ekstern kapital.

For 2021 vil vi videreutvikle mentorkoblingstjenesten og målsetter å bygge ut databasen over gode mentorer i dybde (fag) og bredde. Her drar vi nytte av VIS sin satsning på fire tema-områder: Hav, Helse, Energi og Teknologi.

- **Økt samarbeid med VIS og investormiljøene**

Connect Vest er i endring, verden endrer seg og det må vi også. Blant annet ser vi en økt spesialisering og enda større usikkerhet på inntektssiden vår. Det betyr at Connect Vest også er i omstilling. Omstilling er krevende for alle involverte, men planen er at vi skal komme styrket ut av prosessen. Vi vil som en del av løsningen inngå et strategisk samarbeid med VIS som gjennom sine mange forretningsutviklere kan bidra på våre kjerneprosjekter.

- **Verdiskapende styrearbeid**

Omstilling og vekst er krevende og fordrer et riktig sammensatt og ambisiøst styre i selskapene som skal omstilles. I 2021 vil vi bl.a. arbeide med å styrke styrearbeidet for mindre bedrifter/ i servicenæringen, - et prosjekt støttet av Bergen Kommune. Vekst og omstilling må starte på toppen med styret.

- **Videreutvikling av englenettverket Connect BAN Bergen**

I 2020 ble det pga Korona-stenging og generelt pandemien, gjennomført færre investeringer enn normalt for investornettverket. Vi har pr. 1.mai 2021 en portefølje på 40 selskaper (ca 68 millioner investert) i løpet av en 5 års periode. Det er i økende grad naturlig med «påfyll av kapital», videreutvikling og exit for de selskapene som er kommet lengst og fremstår som mest lovende. Vi gleder oss over nyheten som kom i desember 2020 om at SnapChat kjøpte Bergens-baserte selskapet Voicey, et Connect BAN porteføljeselskap, og sikret dermed selskapet internasjonale vekstmuligheter. 19. april 2021 ble Bergen Carbon Solution notert på Euronext Growth- børsen. Vi er stolt over å ha gjort vårt gjennom tjenestene våre og ikke minst gjennom at flere av Connect BAN sine investorer trodde på gründerne, gikk inn med tidligfasekapital og aktivt eierskap her.

- **Etablering av englenettverk i Sogn og Fjordane**

Vi er i gang med å invitere investorer fra S&F inn i vårt Connect BAN, englenettverk. Nå får vi 2 fysiske nettverk i fylket, og co-investeringsmuligheter nettverkene imellom, noe som vil sikre økt tilgang på kompetanse, kapital, og nettverk for selskapene.

- **SMB akselerator for 14 bedrifter**

Innen sommeren vil 14 bedrifter siden i fjor høst ha deltatt på et individuelt tilpasset program for å skape økt omstillingsevne og vekst i bedriftene. Vi håper selvsagt på konkrete resultater av deltagelse i programmet på litt sikt, og planlegger for og ønsker oss en vedtatt strategiendring i selskapene som slutt punkt for vårt program – og et naturlig startpunkt for hele selskapets omstillingsreise.

ORGANISERING AV DRIFTEN PR 2020

STYRET I CONNECT VEST

Monika Zsak - BKK (Bergen), Styreleder
 Torstein Skage – Skalation AS (Bergen), nestleder
 Erlend Skagseth - Sarsia Seed (Bergen),
 Kjetil Kvåle - Kunnskapsparken S&Fj. (Sogn og Fjordane)
 Ingebjørg Nyhammer- By Ingis (Bergen)
 Beate Bergsholm (observatør HFK)

ANSATTE I CONNECT VEST I 2020

Gøril Eikeland Selvik, daglig leder
 Dag Sindre Idsal, forretningsutvikler Rogaland
 Anita Mannes, forretningsutvikler Vestland (sluttet 31.12.2020)
 Ståle Stormark, forretningsutvikler Vestland
 Mona Biering, forretningsutvikler Vestland
 Silje Midttun, kommunikasjon- og mentoransvarlig
 Konsulenter ved behov (ofte medlemmer i begge foreninger)

CONNECT VEST-NORGES AKTIVITET ER I TRÅD MED VESTLAND FYLKESKOMMUNE HANDLINGSPROGRAM FOR INNOVASJON- OG NÆRINGSUTVIKLING

Det er i dag viktigere enn noen gang å satse på å få frem nytt, levedyktig næringsliv i Norge.

Connect Vest-Norge har en metodikk som har vist seg svært effektiv for å bedre forretningsmulighetene hos vekstselskaper ved å tilføre kompetanse, strategiske samarbeidspartnere og kapital. For å kunne tilby slike tjenester til næringsaktører i tidligfase er vi avhengige av både private og offentlige finansielle bidragsytere. Private bidragsytere i form av medlemmer og samarbeidspartnere og offentlige tilskudd som sikrer det økonomiske grunnlaget for foreningens videre utvikling og drift.

Våre mål og aktiviteter er i tråd med den strategiske satsingen på innovasjon og entreprenørskap i regionen og vi ønsker å medvirke aktivt i utviklingen av vestlandsregionen som en nyskapende og attraktiv region. Connect Vest ønsker å løfte fram de beste gründerne. Grønn vekst er tema som regionen, Norge og verden trenger og vi ser at en økende andel av gründerne som tar kontakt med oss bidrar til at null-utslippsvisjonen kan nås. For å lykkes med omstilling må vi få med oss etablerte bedrifter på omstilling. I SNU-prosjektet har vi lagt vekt på å få med innlegg om sirkulær økonomi, og vi har også hatt med oss Klimapartnere Hordaland for å synliggjøre hvordan de etablerte selskapene ikke bare bør, og må tenke på miljøvennlige løsninger. Vi har også vist fram gründerne med grønne løsninger for å illustrere at samarbeid med gründerbedrifter kan være en måte å møte miljø- og klimakrav på.

Gjeldende handlingsplan skriver om et næringsliv i endring med utfordringer i form av å sikre arbeidsplasser og framtidig kompetanse kombinert med den nevnte satsningen på fornybar energi og bærekraftig næringsutvikling. God omstillingsevne er nødvendig. Det er nettopp denne omstillingsevnen vi har jobbet for å styrke hos selskapene vi har hatt med i SNU/ vekstprogrammet, og vil fortsatt satse på.

Tilgang til risikokapital er en knapphetsfaktor som må være tilstede for å sikre verdiskaping over alt. For Vestland med ledende miljøer innen f.eks. Hav og marin, energi, prosessindustri, media og reiseliv, er det avgjørende at vi har et velfungerende tidligfase-kapitalmiljø. I prosjektet «Samle og digitalisere tidlig-fase investorene i Vestland» målsetter vi å skape et sterkere og mer kraftfullt miljø, med enda større økonomisk løfteevne. Vi ønsker å beholde eierskap og arbeidsplasser her i regionen så lenge som mulig og da er aktivt eierskap gjennom private, kompetente investorer viktig.

Handlingsplanen sier at det også er viktig "å stimulere til mer innovasjon i etablerte bedrifter." Vi søker å bygge broer mellom tradisjonelle bedrifter og gründerne. Det gir en vinn-vinn-effekt for begge parter. Gründer blir tilført kompetanse og nettverk, men like viktig er at de tradisjonelle

bedriftene får tilgang til ny teknologi og en innovativ kultur. Når vi kobler gründere og etablert næringsliv, for eksempel gjennom Connect Springbrett, mentor, vekstprogram og andre type koblinger, tror vi at vi lettere får innovasjon, utvikling og nye tjenester og produkter, både hos gründere og hos etablerte bedrifter.

Nærmere opplysninger eller spørsmål kan rettes til kommunikasjonsansvarlig Silje Midttun på tlf. 41411983 eller på e-post silje@connectvest.no eller til daglig leder Gøril E Selvik, 91637118 goril@connectvest.no